

NOME COGNOME



CURRICULUM VITAE

INFORMAZIONI PERSONALI

Nome

Indirizzo

Cellulare

Telefono

E-mail

Nazionalità

Luogo e data di nascita

ESPERIENZA LAVORATIVA

- Date (da – a)
- Nome e indirizzo del datore di lavoro
 - Tipo di azienda o settore
 - Tipo di impiego
- Principali mansioni e responsabilità

- Date (da – a)
- Nome e indirizzo del datore di lavoro
 - Tipo di azienda o settore
 - Tipo di impiego
- Principali mansioni e responsabilità

- Date (da – a)
- Nome e indirizzo del datore di lavoro
 - Tipo di azienda o settore
 - Tipo di impiego
- Principali mansioni e responsabilità

ANNA ANTONIOLI



ANNA ANTONIOLI

2021 - OGGI

BUSINESS COACHING ITALIA - FIRENZE

Formazione Imprenditoriale

Business Coach

Business coaching.

2012 - OGGI

LIBERA PROFESSIONISTA

Consulenza alle PMI e collaborazione con società di consulenza

Consulente, Team Coach, Formatore

Consulenza per lo sviluppo imprenditoriale di PMI con l'obiettivo di migliorare i risultati aziendali aiutando il titolare a identificare e perseguire strategie e piani per aumentare il fatturato e per ridurre i costi.

Attività di team coaching per migliorare i risultati di gruppo ed il lavoro di squadra.

Definizione di sistemi di valutazione delle performance ed incentivazione.

Attività di analisi organizzativa: definizione di ruoli e responsabilità delle diverse posizioni

Corsi di formazione sulla gestione di team e delle risorse umane.

2008 - 2019

LIBERA PROFESSIONISTA

Collaborazione con società di consulenza di primaria importanza

Senior Manager

Gestione di team di progetto, coordinamento e sviluppo di junior manager per conto dell'azienda committente, con responsabilità dei risultati, della gestione della relazione con

- Date (da – a)
- Nome e indirizzo del datore di lavoro
 - Tipo di azienda o settore
 - Tipo di impiego
- Principali mansioni e responsabilità

- Date (da – a)
- Nome e indirizzo del datore di lavoro
 - Tipo di azienda o settore
 - Tipo di impiego
- Principali mansioni e responsabilità

- Date (da – a)
- Nome e indirizzo del datore di lavoro
 - Tipo di azienda o settore
 - Tipo di impiego
- Principali mansioni e responsabilità

- Date (da – a)
- Nome e indirizzo del datore di lavoro
 - Tipo di azienda o settore
 - Tipo di impiego
- Principali mansioni e responsabilità

- Date (da – a)
- Nome e indirizzo del datore di lavoro
 - Tipo di azienda o settore
 - Tipo di impiego
- Principali mansioni e responsabilità

- Date (da – a)
- Nome e indirizzo del datore di lavoro
 - Tipo di azienda o settore
 - Tipo di impiego
- Principali mansioni e responsabilità

il cliente finale, di attività di business development e della crescita manageriale di nuovi manager.

Le attività si svolgono presso clienti di grandi dimensioni quali ad esempio EON, Sorgenia, CartaSi

2005 - 2008

MAIMERI SPA – MEDIGLIA (MI)

Produzione e vendita di colori ed accessori per le Belle Arti e Hobby

Direttore Acquisti, Pianificazione della Produzione, Customer Services

Riorganizzazione degli uffici Acquisti e Customer Services, ottimizzazione dei processi produttivi e di riordino materiali al fine di ridurre i costi d'acquisto, ottimizzare i livelli di scorta a magazzino e migliorare il livello di servizio verso i clienti

2002 - 2005

ORACLE ITALIA – SESTO SAN GIOVANNI (MI)

Multinazionale americana leader nel settore Information Technology

Direttore Vendite Supporto – Direttore Supporto Top Account

Gestione del team commerciale che ha la responsabilità del rinnovo dei contratti di supporto per i grandi clienti, lancio e sviluppo di nuovi servizi (servizi di monitoraggio ed outsourcing dei sistemi informativi del cliente), creazione e gestione del team Customer Management per la valorizzazione dell'uso dei prodotti Oracle nei Top Customer.

1999 - 2002

ORACLE ITALIA – SESTO SAN GIOVANNI (MI)

Multinazionale americana leader nel settore Information Technology

B2B Solution Team Director

Gestione del team tecnico di supporto alla vendita di soluzioni nell'ambito degli Acquisti e della Supply Chain, sviluppo del mercato delle soluzioni B2B (business to business) in collaborazione con il Marketing (eventi e seminari, interviste) e con i Sales (partecipazione alla stesura di business plan e gestione della relazione di business con C-level), gestione delle relazioni con le strutture internazionali di Business Development di Oracle.

1994 - 1999

ORACLE ITALIA – SESTO SAN GIOVANNI (MI)

Multinazionale americana leader nel settore Information Technology

Demand Manager, Project/Program Manager

Business development della Consulenza in vari settori di mercato (telecomunicazioni, industria, energia, oil&gas), con la responsabilità di definire, impostare e coordinare progetti di consulenza nell'area di competenza e garantire gli obiettivi di fatturato e margine.

Gestione di progetti complessi in qualità di Project/Program manager con la responsabilità di garantire fatturato e margine, gestire la relazione con il cliente ed il team di progetto.

1989 - 1994

DATAMAT – SEDE DI MILANO

Azienda italiana nel settore Information Technology

Coordinatore area Nord dei Servizi di Formazione

Business development della attività di formazione nell'area di competenza, pianificazione dei corsi e gestione del team istruttori, assicurando risultati in termini di fatturato, margini ed utilizzo delle risorse assegnate.

1985 - 1989

UNISYS – MILANO

Multinazionale americana nel settore Information Technology

Istruttore

Attività di training e formazione tecnica e sulla gestione di progetti informatici, sviluppo del materiale didattico, sviluppo e coordinamento di progetti CBT (Computer Based Training), con l'applicazione di metodologie per la didattica on line.

- Date (da – a)
- Nome e indirizzo del datore di lavoro
 - Tipo di azienda o settore
 - Tipo di impiego
- Principali mansioni e responsabilità

ISTRUZIONE E FORMAZIONE

Date (da – a)

Nome e tipo di istituto di istruzione o formazione

Principali materie / abilità professionali oggetto dello studio

Qualifica conseguita

Livello nella classificazione nazionale (se pertinente)

Date (da – a)

Nome e tipo di istituto di istruzione o formazione

Principali materie / abilità professionali oggetto dello studio

Qualifica conseguita

Livello nella classificazione nazionale (se pertinente)

• Date (da – a)

• Nome e tipo di istituto di istruzione o formazione

• Principali materie / abilità professionali oggetto dello studio

• Qualifica conseguita

• Livello nella classificazione nazionale (se pertinente)

• Date (da – a)

• Nome e tipo di istituto di istruzione o formazione

• Principali materie / abilità professionali oggetto dello studio

• Qualifica conseguita

• Livello nella classificazione nazionale (se pertinente)

• Date (da – a)

• Nome e tipo di istituto di istruzione o formazione

• Principali materie / abilità professionali oggetto dello studio

• Qualifica conseguita

• Livello nella classificazione nazionale (se pertinente)

• Date (da – a)

• Nome e tipo di istituto di istruzione o formazione

1983 - 1984

Scuola Privata - Monza

Liceo Artistico

Insegnante

Incarico di supplenza annuale come insegnante di Matematica e Fisica.

2002- 2021

BUSINESS COACHING ACADEMY

Metodo e protocolli di business coaching di Business Coaching Italia, autoefficacia

Business Coach

2017 - 2019

EXTRAORDINARY COACHING SCHOOL

Programmazione neurolinguistica, Business Coaching, Life Coaching, Dinamiche a spirale, Public speaking, Tecniche di negoziazione

Extraordinary Coach

2015

THE SOCIETY OF NEURO LINGUISTIC PROGRAMMING

Programmazione Neuro Linguistica (PNL)

Certificazione NLP Coach, Business Master Practitioner e Business Practitioner

2014 – 2015

MICAP - MASTER INTERNAZIONALE IN COACHING AD ALTE PRESTAZIONI

Life Coaching, Business & Team Coaching, Programmazione Neurolinguistica, Public Speaking

Certificazione Real Result Coach

2007 – 2008

BUSINESS SCHOOL DEL SOLE 24 ORE

Amministrazione e Controllo di gestione, Marketing e Vendite, Strategia d'impresa e Internazionalizzazione, Operations, Gestione delle risorse umane

Attestato Executive 24 - Master in Direzione e Strategia d'Impresa

1985

UNIVERSITÀ STATALE DI MILANO

- Principali materie / abilità professionali oggetto dello studio
- Qualifica conseguita
- Livello nella classificazione nazionale (se pertinente)

Laurea in Scienze Matematiche
Laurea magistrale

CAPACITÀ E COMPETENZE PERSONALI

MADRELINGUA

ITALIANO

ALTRE LINGUA

INGLESE

- Capacità di lettura
- Capacità di scrittura
- Capacità di espressione orale

BUONA

BUONA

BUONA

CAPACITÀ E COMPETENZE RELAZIONALI

CAPACITÀ DI GESTIRE TEAM, DI LAVORARE IN GRUPPO, COMPETENZE DI PNL, LEADERSHIP E COMUNICAZIONE

Acquisite in più di venti anni di attività manageriale, dovute anche a numerosi corsi seguiti sulla gestione delle persone, il team building e al master in Coaching

CAPACITÀ E COMPETENZE ORGANIZZATIVE

CAPACITÀ DI COORDINARE TEAM, DI FOCALIZZARE LE PERSONE SUGLI OBIETTIVI, GESTIONE DI PROGETTI COMPLESSI

Acquisite in più di venti anni di attività manageriale e di gestione progetti ed anche a numerosi corsi seguiti sul project management.

CAPACITÀ E COMPETENZE TECNICHE

COMPETENZE DI MANAGEMENT, BUSINESS DEVELOPMENT, BUSINESS & EXECUTIVE COACHING, TEAM COACHING, TEAM BUILDING, PNL (PROGRAMMAZIONE NEUROLINGUISTICA), PUBLIC SPEAKING, PROJECT & PROGRAM MANAGEMENT,

ULTERIORI INFORMAZIONI

Autrice del libro **Vinci con il tuo team! Fattori di successo per alte prestazioni** ed. Mind

ALLEGATI

Aggiornato al 22/06/2022

Autorizzazione al trattamento dei dati personali ai sensi della vigente normativa sulla Privacy.